

Structuration de l'écosystème Newspace Français

France – Le 7 février 2022 - À la suite de notre participation au comité opérationnel exceptionnel du COSPACE le 2 février 2022 sur invitation de la Direction Générale des Entreprises, Le Ministre de l'Economie, des Finances et de la Relance Bruno Le Maire nous a donné le mandat de consulter, représenter et structurer l'écosystème des startups et acteurs émergents du spatial français.

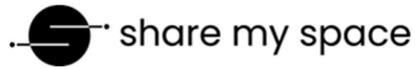
Cette mission dont nous sommes très honorés intervient dans un contexte particulier de l'industrie spatiale :

- Une situation géopolitique internationale dans laquelle une nouvelle course à l'Espace est en marche et qui impose à la France et à l'Europe de se positionner comme acteurs incontournables.
- Un besoin de garantir un accès souverain pour la France et l'Europe à de nouvelles capacités technologiques, de nouvelles capacités industrielles et des services opérationnels ou en devenir.
- L'émergence globale de nouveaux acteurs entrepreneuriaux capables de mobiliser des capitaux privés dans le domaine de l'Espace, et qui défendent une approche agile et compétitive des développements au service de leurs clients.
- Le besoin d'inventer la bonne articulation entre ces nouveaux acteurs et ceux déjà établis, notamment dans un contexte où les services et technologies proposées dans les deux cas sont parfaitement complémentaires et ne peuvent que permettre au secteur en entier d'en sortir plus fort et plus compétitif.

Dans ce contexte, nous défendons les deux axes suivants :

1. Garantir que le déploiement du soutien institutionnel, avec comme première étape le plan France 2030, se fasse largement vers les startups et acteurs émergents pour asseoir la place de la France dans l'écosystème entrepreneurial mondial du spatial capable de faire émerger de nouveaux leaders dans un temps exceptionnellement court. Ce déploiement doit passer par de la mise en concurrence, de la mise en place massive de contrats par phases, et une simplification des règles d'achats pour conserver de bout en bout l'agilité dont nous avons besoin pour conquérir nos nouveaux marchés.
2. Garantir que le schéma d'interaction entre acteurs émergents et acteurs établis ne soit pas systématiquement imposé. Il faut nous laisser la liberté d'être parfois partenaires, parfois compétiteurs, parfois sous-traitants/clients les uns des autres. Et partenaires ne veut pas dire systématiquement leadership de l'acteur établi sur l'acteur émergent. Le schéma inverse doit être promu de façon tout aussi équitable. Le but unique à suivre est de trouver en permanence la meilleure approche pour maximiser le leadership industriel français.

Nous sommes 7 sociétés à avoir été sélectionnées pour assurer ce mandat. Nous représentons déjà une belle diversité des sujets sur toute la chaîne de valeur (infrastructures sols, lanceurs, sous-systèmes embarqués et satellites, services en orbite, opération de constellation, traitement de la donnée, cartographie des orbites), mais notre action sera bien d'associer l'ensemble des startups et acteurs émergents volontaires, quel que soit leur niveau de développement, pour construire le spatial français de demain.



Nous travaillerons main dans la main dans les prochaines semaines pour définir ensemble quels seront la meilleure forme de représentativité à porter auprès des pouvoirs publics, les meilleurs instruments de soutien à mettre en place, les domaines stratégiques où se positionner en priorité, les conditions de projets fédérateurs et ambitieux au niveau français et européen.

Pour cela, nous reviendrons rapidement vers l'ensemble des acteurs de la filière en fournissant un moyen de contact efficace afin d'organiser les échanges à venir.

Contacts presse

Exotrail	Léna CARTON lena.carton@exotrail.com 06 76 36 47 20 -
Unseenlabs	Cannelle GAUCHER cannelle.gaucher@unseenlabs.fr 07 68 70 83 66 Stéphanie LAURENT stephanie.laurent@dentsuconsulting.fr 06 60 25 43 06 Lucas RENNESSON lucas.rennesson@dentsuconsulting.fr 06 30 76 97 61
Venture Orbital Systems	Farah ACHAB farah@edifice-communication.com 06 64 37 85 22
Share My Space	Romain LUCKEN romain.lucken@sharemyspace.space
U-Space	Melissa REVERCHON melissa.reverchon@u-space.fr 07 80 91 99 48
Comat	Nadia LECOMTE n.lecomte@comat.space 06 31 43 74 73
SpaceDreams	Christian CANART christian.canart@spacedreams.com

A propos d'Exotrail

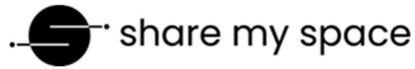
Créée en 2017, Exotrail conçoit, développe, et opère des solutions de mobilité pour l'espace agile. Sa mission est de permettre à des petits satellites de se déplacer dans l'espace, afin de leur permettre d'optimiser leur déploiement, augmenter leurs performances et réduire la pollution spatiale. Ses solutions de mobilité adressent toute la chaîne de valeur du spatial : propulseurs électriques flexibles à forte poussée pour les petits satellites, outils logiciels de simulation et d'opération spatiale, et véhicules de transferts électriques. Elle compte des clients sur trois continents, et notamment York Space Systems, Clyde Space, Eutelsat, Thalès ou encore le CNES, l'ESA, la DGA, le CDE.

<https://exotrail.com/>

A propos d'Unseenlabs

Créée en 2015, Unseenlabs est une entreprise innovante d'origine française, leader en Europe de la géolocalisation RF par satellites des navires en mer. Sa technologie satellitaire embarquée propriétaire permet de géolocaliser n'importe quel navire en mer, en temps quasi-réel, au kilomètre près, à partir d'un seul nano-satellite. Unseenlabs fournit à un large éventail d'acteurs maritimes des données précises et à jour sur les positions des navires, permettant un meilleur suivi des activités en mer. Que ce soit pour répondre aux besoins en données des entreprises maritimes, ou pour aider les institutions et les organisations à lutter contre les comportements illégaux et anti-environnementaux, tels que la pêche illégale ou les dégazages sauvages, le service Unseenlabs se veut un outil au service des océans.

<https://unseenlabs.space/>



A propos de Venture Orbital Systems

Venture Orbital Systems est une start-up aérospatiale française développant une gamme de services liés au lancement de nanosatellites. Son service majeur proposé est son lanceur, Zephyr. Développé au sein même de l'entreprise, il représente le premier lanceur français depuis un demi-siècle. Ce service est complété par des services d'assurances, de logistiques ou encore légaux afin de couvrir les opérateurs de nanosatellites dans l'ensemble de leur parcours vers l'espace.

<https://www.venture-orbital.com/>

A propos de Share My Space

Créée en 2017, Share My Space est un des pionniers européens du Greenspace. Share My Space assemble et opère ses propres stations optiques de surveillance spatiales au sol afin de constituer un catalogue indépendant de 150,000 objets spatiaux mis à jour en temps réel. Share My Space exploite ce catalogue à travers un certain nombre de services allant de la fourniture de données stratégique jusqu'à l'aide à la navigation spatiale. De nombreux clients à travers le monde, dont le CNES, le KARI ou encore Ariane Group font confiance à Share My Space pour renforcer la sécurité de leurs missions spatiales.

<https://www.sharemyspace.space/>

A propos de U-Space

Fondée en 2018, U-Space conçoit et construit des nanosatellites nouvelle génération pour les opérateurs de constellations, avec un service clé en main basé sur des nanosatellites modulaires. Ces produits sont destinés à remplir un service opérationnel pour tout type d'applications. L'entreprise a décliné son offre en trois niveaux de services distincts : l'étude préalable, la construction, et le support aux opérations. U-Space développe, avec un savoir-faire rare et des outils de haute technologie, des nanosatellites performants répondant précisément aux besoins actuels de ce marché.

<https://www.u-space.fr/>

A propos de Comat

Fondée en 1977, Comat est un équipementier stratégique du secteur spatial pour les marchés de l'Exploration & Science (ISS, Mars, Lune), pour les marchés Telecom et Observation de la Terre et pour les marchés Small Sats. Comat développe pour l'ensemble des marchés des équipements avec la capacité d'Orienter, de Déployer et de Propulser. Comat s'appuie sur ses capacités industrielles (iMAIT) et ses partenaires pour répondre de façon compétitive aux différents programmes. L'innovation étant la force de l'entreprise, Comat s'associe avec des start-ups pour répondre aux nouveaux marchés. L'ambition de Comat est de devenir un leader européen des équipements spatiaux.

<https://comat.space/>

A propos de SpaceDreams

SpaceDreams est une start-up française spin off du CNES. SpaceDreams se positionne comme l'architecte des moyens sol pour les Spaceports et les lanceurs. Son concept principal est le MUPAD, un pas de tir universel et interopérable permettant la mise en oeuvre en mode totalement automatique de plusieurs lanceurs différents, depuis plusieurs sites différents, et dans plusieurs phases de vie différentes.

<http://www.spacedreams.com/>